

Cosa è un funnel? Come si attiva?

Il Funnel (dall'inglese imbuto) è un processo di marketing che porta un visitatore a diventare contatto e successivamente un cliente.

Si parla spesso di Funnel di Marketing e/o Funnel di Vendita

- 1 AWARENESS : scoprono la tua azienda**
- 2 CONSIDERATION : capiscono/confrontano la tua offerta**
- 3 DECISION : ti contattano chiedono informazioni**
- 4 ACTION : acquistano il prodotto/servizio**

!!!!!!RICORDA!!!!!!

**STABILISCI UNA RELAZIONE CON IL CLIENTE,
FAVORIRÀ L'AVANZAMENTO NEL TUO PROCESSO
DI ACQUISTO**

**RELAZIONE VUOL DIRE FIDUCIA E LA FIDUCIA
FAVORISCE IL PROCESSO DI VENDITA.**

**Il Funnel di Marketing/ si
basa su una serie di attività
ed infrastrutture web:**

1 Landing Page

2 Follow-up

3 Campagne Advertising

4 Remarketing

TU COSA NE PENSI???

FAMMELO SAPERE NEI COMMENTI

**TI E' PIACIUTO?
CONDIVIDILO**

