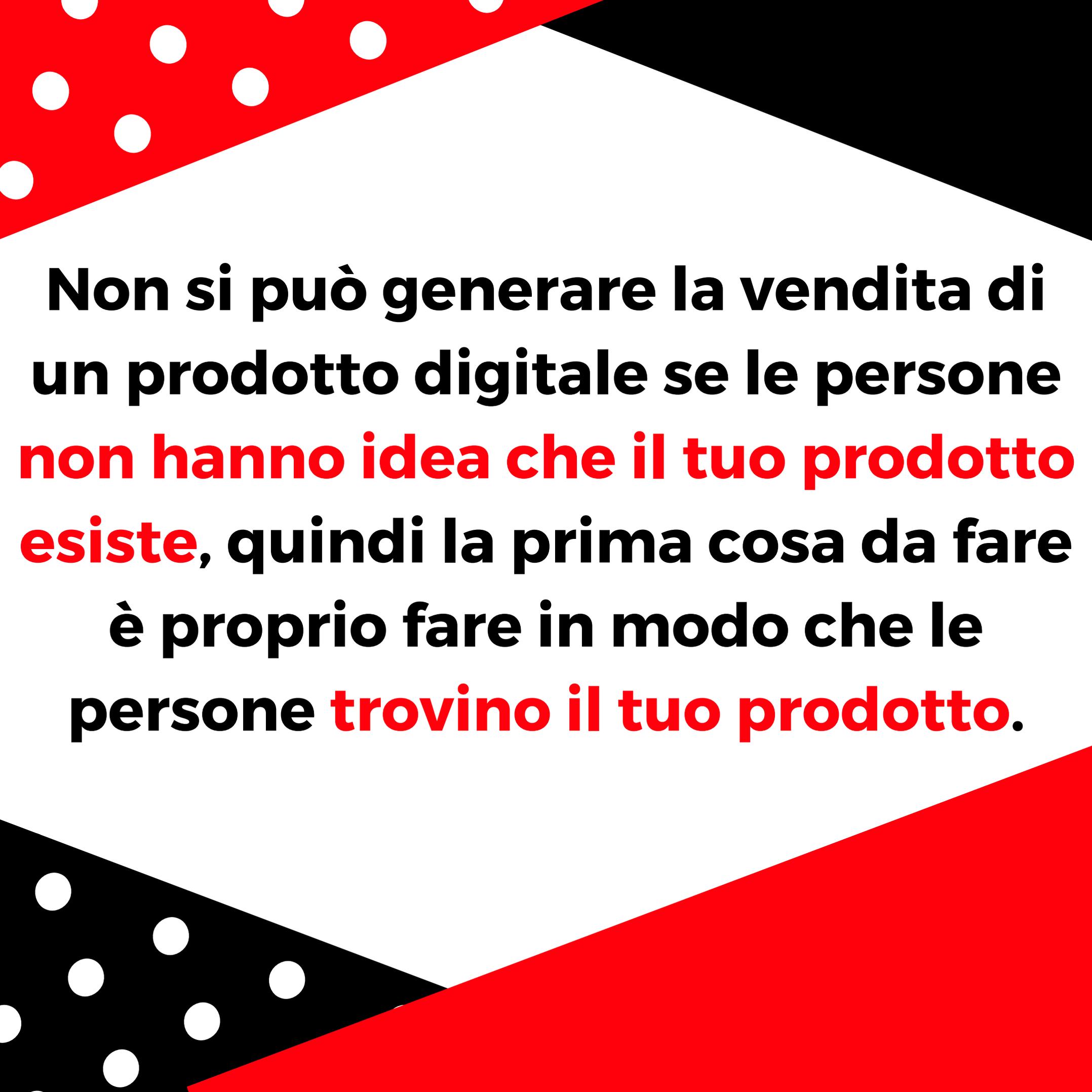


**COME SI FA A  
GENERARE LA  
PRIMA  
VENDITA DI UN  
PRODOTTO  
DIGITALE?**

**dscom**

Specialisti in comunicazione digitale



**Non si può generare la vendita di un prodotto digitale se le persone **non hanno idea che il tuo prodotto esiste**, quindi la prima cosa da fare è proprio fare in modo che le persone **trovino il tuo prodotto**.**



**TIENI A  
MENTE  
QUESTE  
COSE:**

**MOLTI ASSUMONO PERSONE O  
AGENZIE PER FACILITARE QUESTO  
STEP INIZIALE, UN CONTENT  
MARKETER O UN SOCIAL MEDIA  
EXPERT, POSSONO AIUTARE IN  
QUESTA FASE**

**LA PRIMA VENDITA **NON È**  
**ASSICURATA** SOLO PERCHÉ  
DELLE PERSONE SANNO  
DOVE SI TROVA IL TUO  
PRODOTTO**

**IL PRODOTTO DEVE  
ESSERE IN GRADO DI  
SODDISFARE  
UN'ESIGENZA, DI  
RISOLVERE UN  
PROBLEMA, O  
COMUNQUE DI  
AGGIUNGERE  
VALORE**

**SE IL PRODOTTO  
FUNZIONA, O PIACE,  
SONO GLI STESSI  
CLIENTI A DIVENTARE  
PROMOTORI DI QUEL  
PRODOTTO**

# **PER VENDERE UN PRODOTTO OCCORRONO QUESTE COSE:**

- **UN SISTEMA PER INCASSARE GLI  
INTROITI**
- **UNA BUONA QUALITÀ DEL PRODOTTO**
- **UNA PIATTAFORMA PER OSPITARLO**
- **UN MODO PER FAR TROVARE IL  
PRODOTTO AI POTENZIALI CLIENTI**
- **SE SI NOTA CHE IL PRODOTTO NON  
VENDE, ED ESSERE DISPOSTI A  
RICOMINCIARE DA CAPO**

TROVATO  
INTERESSANTE?

PARLIAMONE...