


# COME SI GENERA LA PRIMA VENDITA DI UN PRODOTTO DIGITALE?



**dscom**

Specialisti in comunicazione digitale

**PRIMA DI TUTTO, PER  
GENERARE LA VENDITA DI  
UN PRODOTTO DIGITALE,  
LE PERSONE DEVONO  
ESSERE CONSCE  
DELL'ESISTENZA DEL TUO  
PRODOTTO, QUINDI LA  
COSA ESSENZIALE, È  
ASSICURARTI CHE LE  
PERSONE TROVINO IL TUO  
PRODOTTO.**



**VENDERE UN PRODOTTO  
DIGITALE È SOLO  
L'ULTIMO PASSO DI UN  
PROGETTO CHE PUÒ  
RICHIEDERE TEMPO.  
PER RIUSCIRCI HAI  
BISOGNO DI UN  
PROCESSO BEN DEFINITO.**

**-ANALIZZARE IL PUBBLICO;**

**-CONOSCERLO;**

**-AFFERMARE IL PROPRIO BRAND  
SEGUENDO UN MESSAGGIO SPECIFICO;**

**-UTILIZZARE IL COPY CORRETTO PER IL  
TUO PUBBLICO;**

**-EDUCARLO AL PRODOTTO CHE VUOI  
VENDERE;**

**-CONDIVIDERE VALORE GRATUITO COME  
PRIMO STEP PER IL FUTURO;**

**-VENDERE.**

**RICORDA!!!**

**LA COSA PIÙ IMPORTANTE  
È CHE TU SAPPIA CON CHI  
HAI A CHE FARE,  
INSTAURARE UN  
RAPPORTO DI FIDUCIA ED  
EMPATIA È LA COSA PIÙ  
IMPORTANTE CHE TU  
POSSA FARE PER AVERE  
SUCCESSO.**



**DICCI LA TUA!!!**

**CONSIGLIA**



**COMMENTA**



**CONDIVIDI**



**HELLO@DSCOM.IT**