



NETWORKING

su LinkedIn +

www.dscom.it



**IL NETWORKING È "IL
PROCESSO DI
INCONTRARE PERSONE
CHE POSSANO RIVELARSI
UTILI PER IL VOSTRO
LAVORO"**



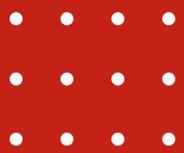


Il networking sta 
diventando
fondamentale,
rappresentando uno
strumento essenziale per
creare e accelerare il
successo di qualsiasi
individuo o business.



Come possiamo sfruttare
LinkedIn per fare
networking al meglio?





#1 FAR NOTARE IL TUO PROFILO

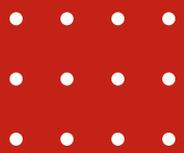


È fondamentale che il proprio profilo contenga tutte le **informazioni** più importanti presentate in maniera professionale.



Ricordatevi di inserire delle **parole chiave** che rappresentino la vostra attività





#2 CONNETTERSI CON LE ALTRE PERSONE E INTERAGIRE

È molto importante mandare un messaggio personalizzato per richiedere una connessione.



#3 ENTRARE NEI GRUPPI LINKEDIN

È molto importante interagire con la community, ricordandosi che ciò che è importante è portare valore per il gruppo.



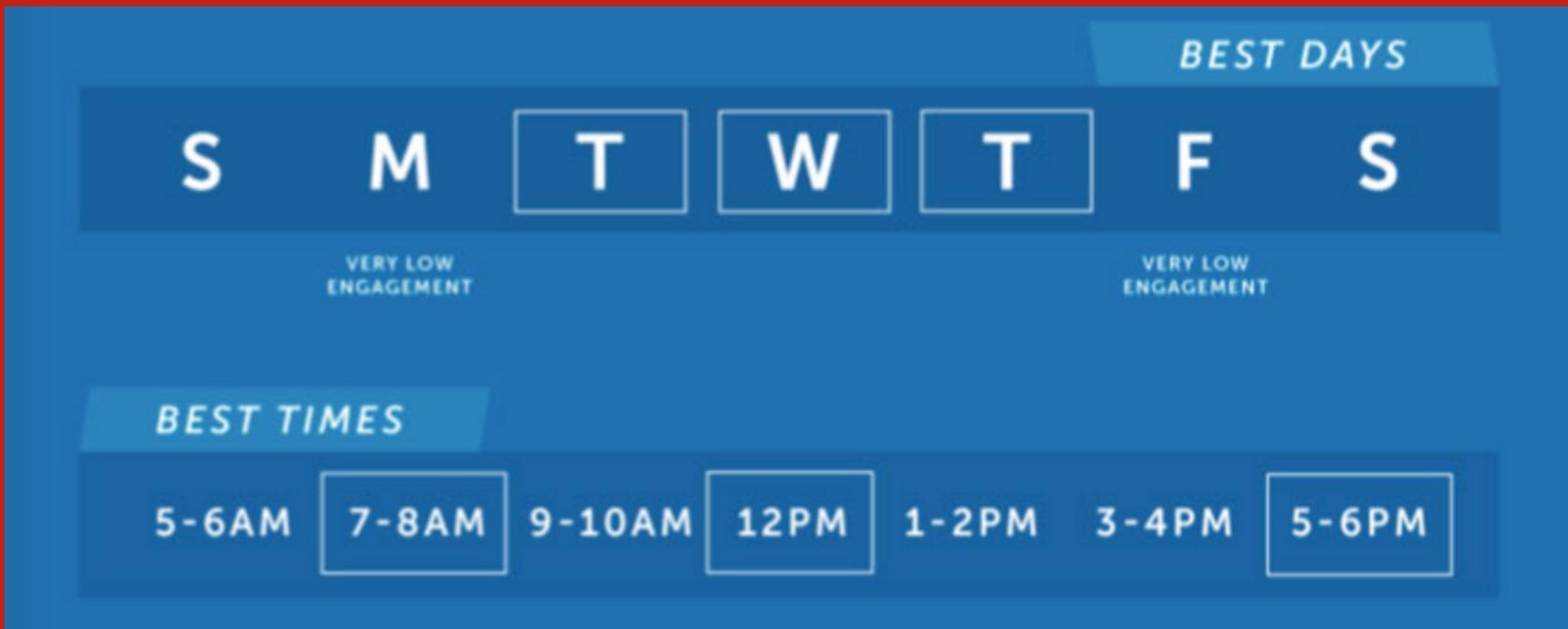
#4 POSTARE CONTENUTI SIGNIFICATIVI

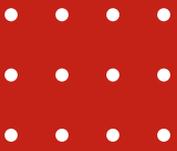


Per interagire con gli altri utenti è importante postare contenuti propri e interessanti.



BEST TIME TO POST





#5 LINKEDIN SOCIAL SELLING INDEX



È un punteggio che LinkedIn ha messo a disposizione di tutti i suoi utenti, affinché ognuno di noi possa misurare la propria capacità di utilizzare al meglio il social.



Il punteggio è costituito da **4 elementi**:

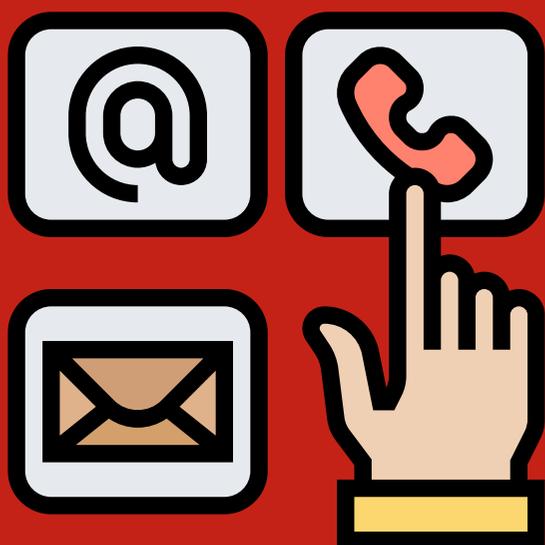


- Creare un brand professionale
- Trovare le persone giuste
- Interagire con informazioni rilevanti
- Costruire relazioni





CONTATTAMI PER CREARE UNA STRATEGIA LINKEDIN EFFICACE



www.dscom.it

